

PORTRAIT FINANCIER DES COOPÉRATIVES D'UTILISATION DE MATÉRIEL AGRICOLE AU QUÉBEC

2011 À 2019

Il est possible de consulter la présente publication en format électronique (PDF) dans le site www.Québec.ca

Pour obtenir de plus amples renseignements :

Direction des affaires territoriales
Ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation
200, chemin Sainte-Foy
Québec (Québec) G1R 4X6

Téléphone : 418 380-2100
Courriel : info@mapaq.gouv.qc.ca

Édition

Direction des communications

Dépôt légal : 2023
Bibliothèque et Archives nationales du Québec
Bibliothèque et Archives Canada
ISBN : 978-2-550-94888-9 (PDF)

© Gouvernement du Québec

La reproduction totale ou partielle du présent document est autorisée à la condition que la source soit mentionnée.

INTRODUCTION

Comment la situation financière des coopératives d'utilisation de matériel agricole (CUMA) a-t-elle évolué au fil des ans? Le présent document expose la situation financière globale des CUMA de 2011 à 2019 à partir des données du ministère de l'Économie, de l'Innovation et de l'Énergie (MEIE).

Le MEIE compile, aux deux ans, des informations sur les entreprises d'économie sociale, dont les CUMA, à partir des rapports annuels (incluant les états financiers) qui lui sont fournis par les coopératives déclarantes. Pour la réalisation du présent document, le MEIE a fourni au ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation (MAPAQ) des données agrégées pour l'ensemble des CUMA déclarantes de 2011 à 2019, soit les données qui étaient disponibles lors de la publication de ce document.

L'ensemble des figures et le tableau présentés ci-après ont donc été construits à partir des informations compilées par le MEIE entre 2011 et 2019.

ATTENTION!

Dans les pages suivantes, « n » représente le nombre de CUMA dans la base de données financières du MEIE. Ce sont les CUMA déclarantes.



Saviez-vous que...

Inspirées du modèle français, les CUMA québécoises ont été adaptées à la réalité législative, territoriale et technico-économique des entreprises agricoles québécoises. Les premières ont vu le jour en 1991 au Québec. Après plus de 30 ans d'existence, les CUMA démontrent toujours leur pertinence. On en comptait, en 2021, 64 en activité au Québec, réparties dans 14 régions administratives. Plus de 2 000 entreprises sont membres de CUMA, soit environ 7 % des entreprises agricoles du Québec.

LES DONNÉES FINANCIÈRES DES CUMA

Le nombre de CUMA déclarantes oscille entre 55 et 62. Globalement, le chiffre d'affaires de l'ensemble des CUMA déclarantes a augmenté entre 2011 et 2019. Il en a été de même pour les actifs, les passifs et les avoirs nets totaux. Les trop-perçus totaux ont fluctué au cours de la même période.

ATTENTION!

Pour certaines années, puisque le nombre de CUMA déclarantes peut différer du nombre de CUMA existantes, les données financières peuvent être partielles.

1 Données financières des CUMA

	2011	2013	2015	2017	2019
Nombre de CUMA déclarantes (n)	62	64	62	57	55
État des résultats total					
Chiffre d'affaires (M\$)	5,3	5,7	6,5	7,4	8,3
Trop-perçus (\$)	243 039	152 521	457 912	151 529	227 364
Trop-perçus (%)	4,6	2,7	7,1	2,0	2,7
Bilan total					
Actifs (M\$)	17,0	20,0	22,0	25,3	27,3
Passifs (M\$)	12,3	13,9	14,4	16,7	17,0
Avoirs nets (M\$)	4,7	6,2	7,6	8,6	10,3
Immobilisations nettes totales (M\$)¹	14,4	16,7	17,8	21,5	22,7



Saviez-vous que...

Selon le MEIE, les trop-perçus ou excédents sont : « les surplus générés par les activités de la coopérative. Ces surplus doivent être affectés à la réserve et peuvent, le cas échéant, être distribués aux membres sous forme de ristournes au prorata des opérations effectuées par chacun d'eux avec la coopérative. »

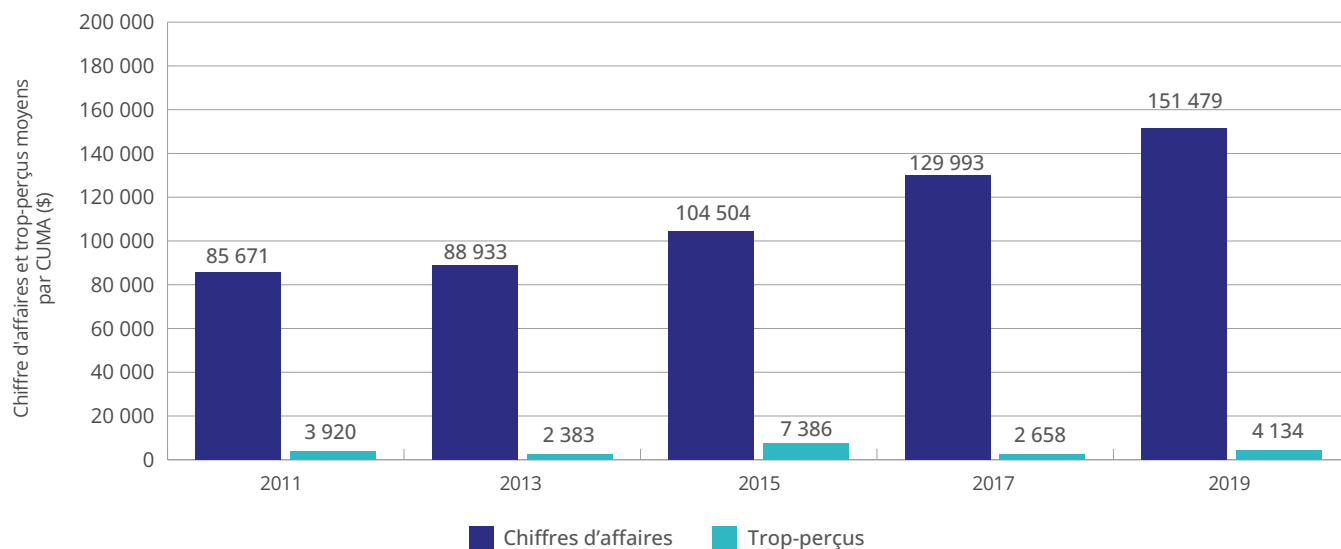
Source : [Qu'est-ce qu'une coopérative?](#) Ministère de l'Économie, de l'Innovation et de l'Énergie (gouv.qc.ca)

¹ Immobilisations nettes totales : valeur des immobilisations au coût d'achat moins l'amortissement cumulé.

L'ÉTAT DES RÉSULTATS

De 2011 à 2019, le chiffre d'affaires moyen par CUMA est en constante augmentation. Des trop-perçus moyens oscillant entre 2,0 % et 7,1 % du chiffre d'affaires sont enregistrés chaque année.

2 Chiffre d'affaires et trop-perçus moyens par CUMA de 2011 à 2019

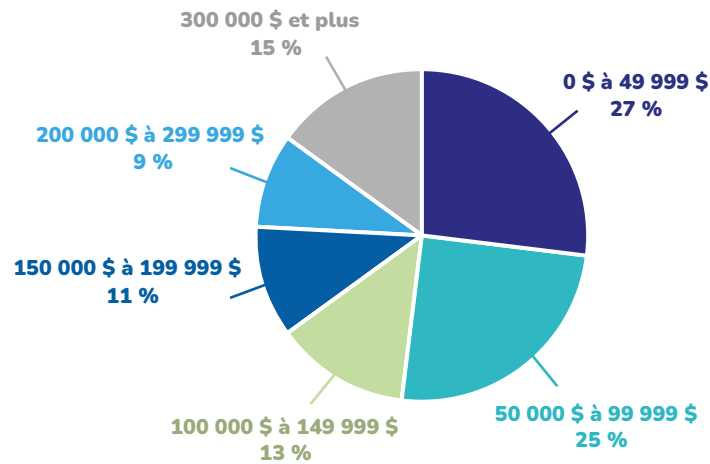


Saviez-vous que...

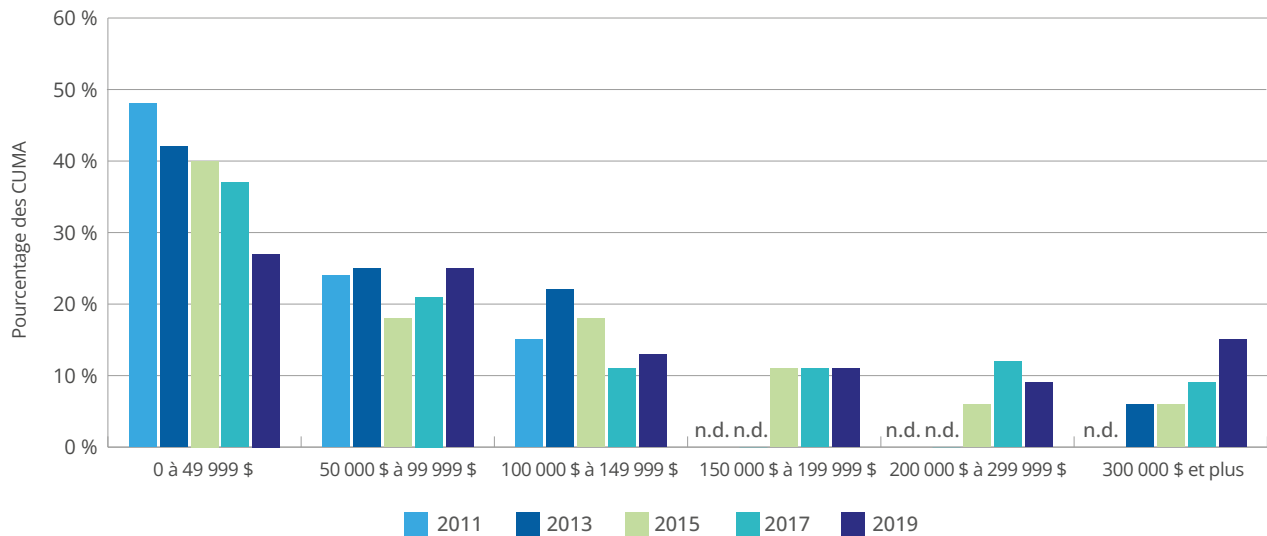
L'objectif des CUMA est de mettre à la disposition des membres du matériel performant au moindre coût possible. Leur but n'est ainsi pas de maximiser les profits. Néanmoins, les CUMA doivent maintenir une bonne santé financière pour assurer la continuité de leurs activités. Les trop-perçus enregistrés historiquement démontrent ainsi que les CUMA québécoises gèrent, en moyenne, sainement leurs finances.

En 2019, plus de la moitié des CUMA déclarantes (53 %) ont enregistré un chiffre d'affaires inférieur à 100 000 \$ tandis que 15 % d'entre elles ont enregistré un chiffre d'affaires égal ou supérieur à 300 000 \$. Le tiers des CUMA avaient un chiffre d'affaires entre 100 000 \$ et 299 999 \$. Aussi, à travers les années et le développement de leurs activités, les CUMA ont vu leur chiffre d'affaires évoluer progressivement vers les tranches supérieures (particulièrement pour la tranche de chiffre d'affaires de plus de 300 000 \$).

3 Répartition des CUMA selon leur chiffre d'affaires en 2019



4 Répartition des CUMA selon leur chiffre d'affaires de 2011 à 2019²



2 nd : non disponible. Les catégories qui regroupent les données de moins de quatre CUMA sont confidentielles.

LE BILAN

De 2011 à 2019, les éléments du bilan des CUMA étaient en constante progression. Les actifs totaux ont augmenté plus rapidement que les passifs totaux, ce qui a engendré une augmentation des avoirs nets totaux de l'ordre de 119 % entre 2011 et 2019. À l'échelle du Québec, ils sont en effet passés de 4,7 millions de dollars à 10,3 millions de dollars pendant cette période.

Les avoirs nets de la CUMA comprennent les trop-perçus et la réserve, et devraient être équivalents ou supérieurs aux droits d'utilisation à rembourser aux membres. Il est cependant impossible de dire ici si les avoirs nets couvrent les droits d'utilisation à rembourser aux membres.

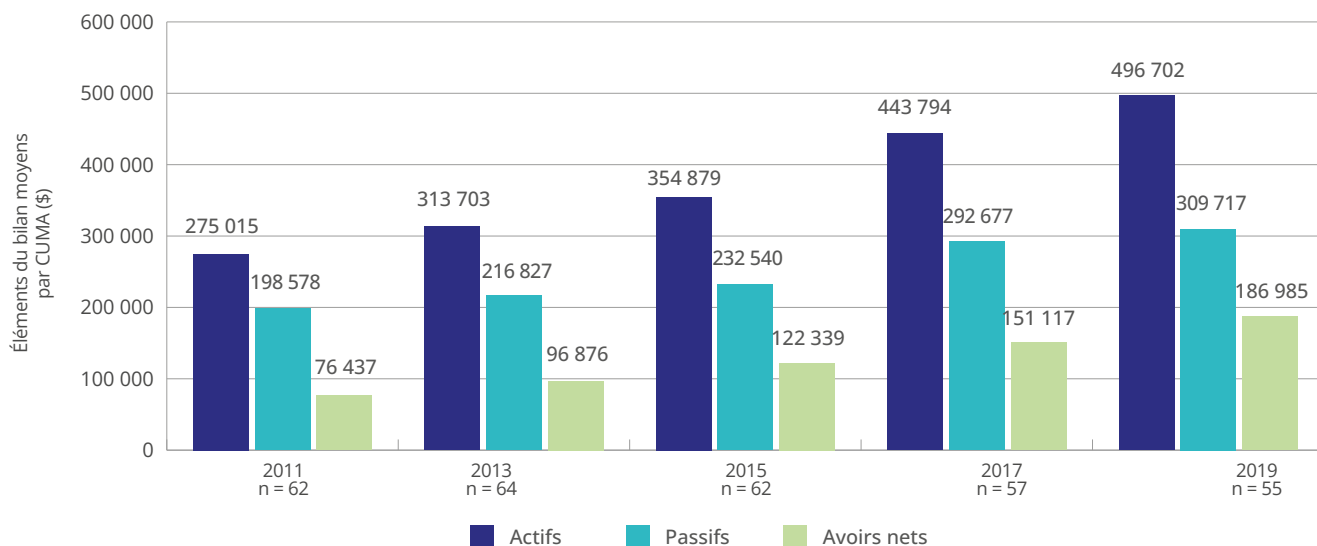


Saviez-vous que...

Les droits d'utilisation sont la part du financement des immobilisations de la CUMA qui est assumée par les membres de la branche (généralement 20 % du coût d'achat du matériel agricole).

Le solde du coût d'achat est financé par les emprunts bancaires que contracte la CUMA auprès d'une institution financière. Certaines subventions peuvent également s'appliquer sur le coût d'achat du matériel agricole et ainsi participer au financement de ce dernier.

5 Éléments du bilan moyens par CUMA de 2011 à 2019



LES IMMOBILISATIONS NETTES

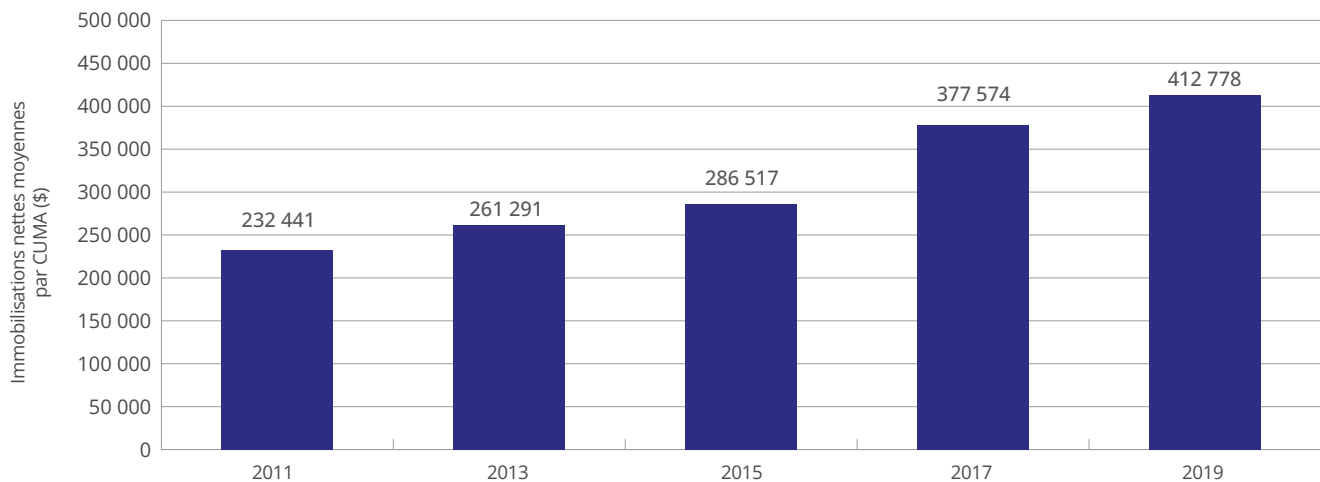
De 2011 à 2019, les immobilisations nettes de l'ensemble des CUMA déclarantes sont passées de 14,4 millions de dollars (232 441 \$ en moyenne par CUMA) à 22,7 millions de dollars (412 778 \$ en moyenne par CUMA), une hausse d'environ 58 %. La répartition des CUMA en fonction de la valeur des immobilisations nettes en 2019 montre que près de deux CUMA sur trois, soit 65 %, possèdent moins de 400 000 \$ d'immobilisations nettes tandis que 16 % d'entre elles en possèdent plus de 800 000 \$.



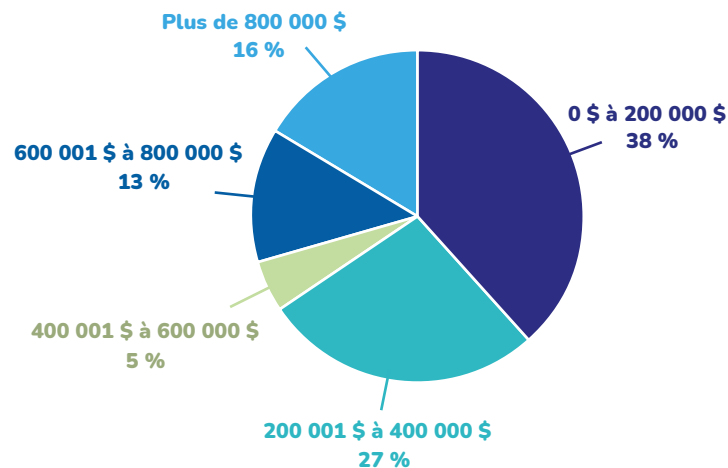
Saviez-vous que...

Les immobilisations nettes représentent, lors d'une année donnée, la valeur des immobilisations (machinerie, équipement, etc.) au coût d'achat moins l'amortissement cumulé depuis l'achat.

6 Évolution des immobilisations nettes moyennes par CUMA de 2011 à 2019

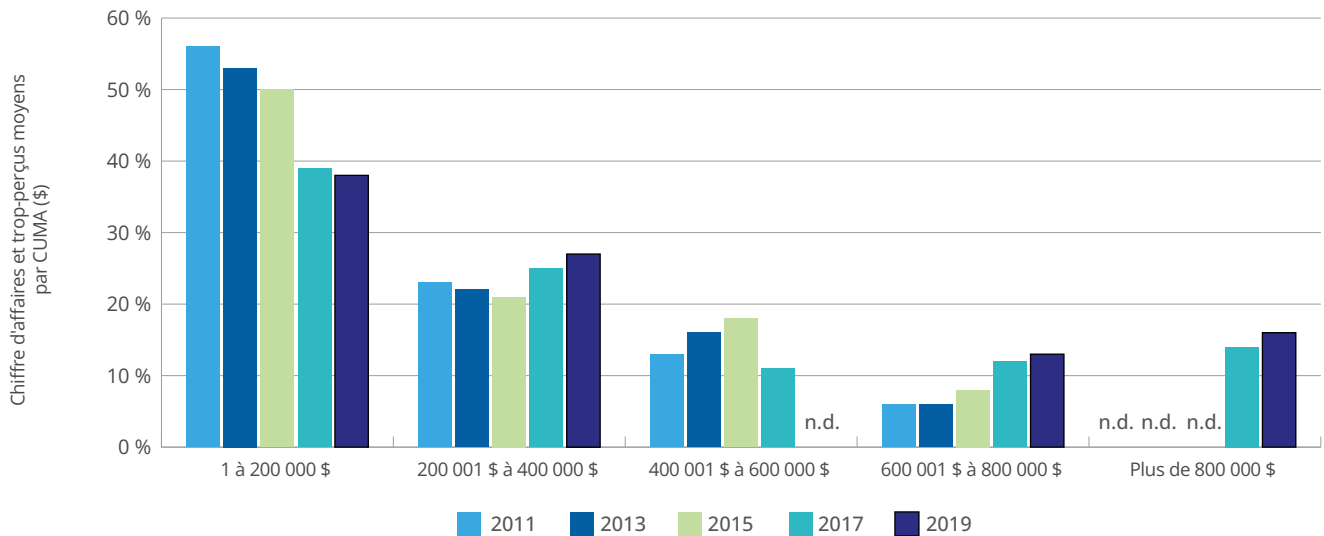


7 Répartition des CUMA selon la valeur de leurs immobilisations nettes en 2019



Comme pour le chiffre d'affaires moyen, la valeur des immobilisations nettes moyennes par CUMA a évolué progressivement vers les tranches supérieures, entre 2011 et 2019. Rappelons que le partage de matériel agricole en CUMA concerne principalement la machinerie et les équipements ([Portrait général des CUMA, Édition 2023](#)). Ceux-ci composent donc la majeure partie des immobilisations nettes des CUMA.

8 Répartition des CUMA selon la valeur de leurs immobilisations nettes de 2011 à 2019³



³ n.d. : non disponible. Les catégories qui regroupent les données de moins de quatre CUMA sont confidentielles.

CONCLUSION

Les CUMA ont connu une croissance ces dernières années d'un strict point de vue financier. Le chiffre d'affaires et les immobilisations nettes moyens par CUMA étaient en hausse entre 2011 et 2019. L'accroissement de l'activité des CUMA au fil des ans ou le partage d'équipements valant de plus en plus cher peuvent expliquer cette évolution. Il en est de même pour les avoirs nets des CUMA, qui connaissent une hausse. En moyenne, les CUMA déclarantes ont enregistré des trop-perçus pour chaque année recensée entre 2011 et 2019.

Comment cette croissance est-elle gérée par les CUMA? Selon les informations recueillies dans le *Portrait général des coopératives d'utilisation de matériel agricole du Québec*, Édition 2023, 89 % des CUMA emploient des salariés, dont 86 % à temps partiel, pour assurer leur gestion administrative. Pour le suivi de l'utilisation des machines et des équipements ou de la main-d'œuvre, la majorité des CUMA (77 %) utilisent le carnet de bord papier. Peu de CUMA utilisent l'application Karnott ou un carnet de bord informatisé (fichier Excel partagé, calendrier partagé, etc.). Finalement, les CUMA dénotent des défis de gestion administrative en ce qui concerne les outils à leur disposition pour la facturation et le suivi de l'utilisation des équipements ainsi qu'en matière de tenue de livres.

POUR ALLER PLUS LOIN..

Vous pouvez consulter la [carte interactive des CUMA](#) et le [Portrait général des CUMA, Édition 2023](#) afin d'en connaître davantage sur la situation actuelle des CUMA au Québec.

